



Efectos del COVID-19 sobre los contratos civiles y comerciales

TOMO II CONTRATOS DE EMPRESA CONTRATO DE SOCIEDAD CONTRATO DE SEGURO

CORTE SUPREMA BIBLIOTECA	
SIG. TOPOGRAFICA C7552	INVENTARIO 150842
Dirección: _____	

Pablo D. Frick

Bustingorry - Malumián - Scrofina - Fabrizio - Antonelli Michudis
Haissiner - Pavlov - Rojo Vivot - Sal - Kreser - Ceballos
Guardone - Rossello - Ferro - Iud - Menéndez San Martín
Fernández Madero - Pisani - Legón - García Villalonga
Salvochea - Curá - Aguirre - Torres Girotti - Osma

ÍNDICE

Presentación	13
Arbitraje comercial. Un mecanismo ágil y eficaz de resolución alternativa de controversias en épocas de aislamiento social	
<i>Por Rodrigo S. Bustingorry</i>	17
I. Introducción. El Cisne negro	17
II. Ámbito de aplicación	19
III. El arbitraje en Argentina. Aspectos principales	19
IV. Principios generales del Arbitraje	27
V. El Arbitraje como método alternativo de resolución de controversias. Una solución a la situación de aislamiento obligatorio	28
VI. Conclusiones	34
Digitalización del financiamiento empresarial y de consumo por el Covid-19	
<i>Por Nicolás Malumián y Mariana Scrofina</i>	35
I. Firma digital, firma electrónica y contratación electrónica	37
II. Fintech	42
III. Funcionamiento del mercado de capitales 100% digital	53
IV. Blockchain, Smart Contracts y Criptomonedas	60
V. Comentario final	62
El financiamiento internacional frente al COVID -19	
<i>Por Mariano Fabrizio</i>	65
I. Introducción	65
II. El elemento contractual en el financiamiento internacional	67
III. Integración normativa	68
IV. Posicionamiento contractual	70
V. Deber de información	74

VI. Compromisos especiales	74
VII. Garantías	75
VIII. Cláusulas de subordinación	78
IX. Compromisos accesorios pendientes	78
X. Aspectos operativos; el back-stage de los contratos	79
XI. Supuestos de insolvencia	82
XII. Integración del análisis; cuanto antes..., ¡mejor!	83
XIII. Final	84

El derecho de la distribución comercial en la emergencia sanitaria

Por Gabriela Antonelli Michudis y Marcelo Haissiner

I. Introducción	85
II. Los contratos de colaboración y la empresa comercial. Ubicación metodológica	85
III. El derecho de la distribución comercial en el CCyCN	88
IV. La frustración del fin del contrato	92
V. Enriquecimiento sin causa	101
VI. Abuso de derecho	110
VII. Caso fortuito	111
VIII. Excesiva onerosidad sobrevenida	111
IX. La emergencia y soluciones en la legislación vigente	113
X. De la ineficacia de los contratos a la revisión arbitral	115
XI. Ineficacia del contrato. Causales	117
XII. La revisión del contrato	119
XIII. Conclusión	120

La responsabilidad laboral del franquiciante y el Covid-19: Que el árbol no tape al bosque

Por Federico Pavlov

I. El estado de pandemia	125
II. El contrato de franquicia en el CCyCN	125
III. Inaplicabilidad de los supuestos de responsabilidad solidaria de la LCT	129
IV. El fraude como fuente de responsabilidad solidaria	132
V. Conclusión	138

El contrato de concesión para la comercialización de mercadería

Por Rómulo Rojo Vivot

I. Marco legal del contrato de concesión	141
	144

II. Caracterización del contrato de concesión para la venta de mercadería	145
III. Extinción, modificación y adecuación del contrato	150
IV. Concurso preventivo del concesionario	161

Fideicomiso y Covid-19

<i>Por Sebastián Sal</i>	175
I. Antecedentes	175
II. Contrato de fideicomiso. Disposiciones generales	176
III. Sujetos	181
IV. Efectos. Propiedad y dominio fiduciario	189
V. Fideicomiso financiero	192
VI. Fideicomiso testamentario	197
VII. Fideicomiso en Garantía	197
VIII. Extinción del fideicomiso	198
IX. Fideicomiso y COVID-19	198

Contratos de construcción y COVID-19

<i>Por Fernando Kreser y Joaquín Ceballos</i>	205
I. Introducción	205
II. El contrato de construcción	208
III. Caracteres	210
IV. Distinción entre los contratos de obra privada y pública	212
V. Formación del contrato de construcción	216
VI. Sistemas de contratación	218
VII. Precio	226
VIII. Obligaciones de las partes	229
IX. Responsabilidad del contratista luego de entregada la obra	237
X. Modos de terminación del contrato de construcción	239
XI. El impacto del COVID-19 en los contratos de construcción	244

La Pandemia del Covid-19 y su impacto en los contratos de obra y mantenimiento de plantas de energía

<i>Por Alejandro Guardone</i>	267
I. Introducción	267
II. La locación de obra en la industria energética	268
III. El contrato de servicios de mantenimiento o LTSA	276
IV. Las soluciones jurídicas	279
V. Los desafíos a los que el comitente y el contratista afrontan de ahora en adelante ante el impacto del Covid-19 en sus contratos	283

El deber de colaboración en los contratos de larga duración y el Covid-19

<i>Por Gabriela Rossello</i>	287
I. Introducción	287
II. El art. 1011 del CCyCN. Fundamento. Dudas que genera	288
III. Contratos a los que se aplica el art. 1011 del CCyCN: contratos de larga duración	292
IV. Efectos. Deber de colaboración y renegociación. Alcances	295
V. Jurisprudencia	302
VI. Para finalizar	302

Pautas de valoración para la renegociación de acuerdos preventivos

<i>Por Carolina Ferro</i>	305
I. Introducción	305
II. El acuerdo concursal	306
III. Los marcos de trabajo ofrecidos por algunos países	309
IV. Algunos proyectos en danza	320
V. Conclusión	321

Contratos internacionales: observaciones preliminares sobre la fuerza mayor, el deber de mitigar los daños y la obligación de conservar las mercaderías en el contexto de la pandemia del COVID -19

<i>Por Carolina D. Iud</i>	335
I. Observaciones preliminares en relación a la fuerza mayor	337
II. Observaciones preliminares en relación a la carga de mitigar las pérdidas	346
III. Observaciones preliminares en relación a la obligación de conservar las mercaderías	351

El COVID -19 y sus efectos en los procesos de M&A

<i>Por Pedro Menéndez San Martín y Tomás Fernández Madero</i>	353
I. Introducción	353
II. Análisis económico y financiero de los M&A en épocas de COVID-19	354
III. Breve repaso de las distintas estructuras vigentes para comprar una compañía o para la fusión	357
IV. Cómo puede afectar el COVID-19 al momento de elegir la forma de estructurar la compra del negocio	360
V. Tiempos transaccionales	365
VI. Proceso de Due Diligence	365

VII. Control entre signing y closing	366
VIII. Algunas representaciones y garantías	367
IX. Digitalización del proceso	368
X. Consideraciones de Fuerza Mayor y Teoría de la Imprevisión	371
XI. Conclusiones	374

Sociedades Comerciales y Covid-19: funcionamiento «a distancia» de los órganos societarios

<i>Por Osvaldo E. Pisani</i>	377
I. Tratamiento del tema. Descripción y alcance del presente trabajo	377
II. Introducción al ordenamiento societario	378
III. Régimen legal societario en general	379
IV. Órganos de las sociedades regulares	381
V. Regulación legal de los órganos societarios colegiados	382
VI. Necesaria nota aclaratoria de cierre del presente	399

Reuniones a distancia de los órganos societarios en tiempos de pandemia

<i>Por Pablo Agustín Legón</i>	401
I. Introducción	401
II. Antecedentes	404
III. COVID-19 y distanciamiento social: respuestas normativas tendientes a evitar la paralización del funcionamiento de los órganos sociales	410
IV. Aspectos prácticos vinculados con las reuniones a distancia	418
V. La sociedad por acciones simplificada y su régimen particular. El nuevo estatuto modelo de IGJ	419
VI. Conclusiones: la crisis como oportunidad. Posibles mejoras	422

El surgimiento de las reuniones de gobierno societarias virtuales -o semipresenciales- en el marco de la pandemia (COVID-19)

<i>Por Julio César García Villalonga</i>	429
I. Introducción	429
II. Mecánica para la adopción de resoluciones sociales de gobierno en la normativa societaria: posibilidad de la toma de decisiones a distancia	431
III. La expresión de voluntad individual del socio o accionista y el principio de conservación de la empresa como ejes legitimantes de la celebración de asambleas a distancia. El auxilio necesario de la normativa del CCyCN	434

IV. El puntapié inicial: la IGJ y la RG 11/2020. Resoluciones dictadas ulteriormente por otras Direcciones e Inspecciones de Persona Jurídica en ámbitos provinciales	445
V. La Ley de Mercado de Capitales, la CNV y la Resolución 830/2020	449
VI. Situación en el derecho comparado	452
VII. Conclusión	456
Debida diligencia de los administradores societarios en tiempos de pandemia	
<i>Por C. Ramiro Salvochea</i>	459
I. Introducción: el deber de diligencia de los administradores societarios	459
II. Dirección de empresas en la crisis mundial generada por el Covid-19	462
III. Enfrentando la crisis con liderazgo. Aspectos más relevantes	464
El contrato asociativo y el contrato de sociedad (o de nuevas relaciones entre pequeños y medianos empresarios luego de la pandemia)	
<i>Por José María Curá</i>	483
1ª parte: EL CONTRATO ASOCIATIVO (acercamiento de colaboración tras un fin común, en tiempos de crisis)	
I. Síntesis	483
II. Gestión del negocio	489
III. Los contratos asociativos típicos	490
IV. Conclusiones	492
V. Final	492
2ª parte. CONTRATO DE SOCIEDAD DE LA SECC. IVa	
CAP. I. LGS (otro modo de acercamiento y colaboración, ahora como sociedad, tras un fin común en tiempos de crisis)	
I. Síntesis	493
II. Presentación	493
III. Las sociedades no constituidas regularmente bajo el régimen anterior y su derogación	494
IV. Un nuevo orden societario	496
V. La empresa, componente de un nuevo desarrollo	497
VI. Sociedades incluidas y régimen de aplicación	498
VII. El orden reglamentario local	500

Covid-19. La pandemia y el contrato de seguro	
<i>Por Felipe F. Aguirre</i>	503
I. Introducción	503
II. El riesgo en el contrato de seguro	504
III. El riesgo excluido	505
IV. El riesgo comprendido en la cobertura. Los automotores sin uso durante el aislamiento social obligatorio. La reducción de la prima por disminución del riesgo	511
V. La intermediación en seguros. La ley 22.400. El asesoramiento frente a la pandemia	517
VI. El posible desenvolvimiento de coberturas de pandemias. El mercado de reaseguros	518

Covid-19 y Contrato de Seguros. El seguro de interrupción del negocio	
<i>Por Martín Torres Girotti</i>	521
I. Introducción	521
II. Orígenes y desarrollo	522
III. Finalidad	523
IV. Cobertura	524
V. Valuación del daño	526
VI. Covid-19	528
VII. Conclusiones	529

Covid-19. Medidas y reflexiones sobre “Derecho Mercantil y Seguros” en España	
<i>Por Félix Benito Osma</i>	535
I. La pandemia -Covid-19. La fuerza mayor/caso fortuito	535
II. Las consecuencias de la declaración de estado de alarma en España: temporalidad y excepcionalidad	539
III. Las medidas y recomendaciones de las instituciones europeas derivadas del Covid-19	540
IV. Medidas legales y reflexiones en el derecho mercantil derivadas del Covid-19	544
V. Medidas legales y reflexiones en el derecho de seguros y fondos de pensiones derivadas del Covid-19	559