

MARCELO J. LÓPEZ MESA

Profesor titular de Derecho Civil en la Universidad Austral  
Juez y presidente de la Sala A de la Cámara de Apelaciones de  
Trelew (Chubut) - Argentina

# Derecho de las Obligaciones

Manual

*Análisis del nuevo Código Civil y Comercial*

VOLUMEN I

editorial  
**B de f**  
Montevideo - Buenos Aires

2015

*Julio César Faira* - Editor

## ÍNDICE

PRÓLOGO .....	XVII
---------------	------

### Capítulo I PROEMIO

1. Importancia práctica del Derecho de las obligaciones.....	2
2. Situación actual del Derecho de las obligaciones .....	5
3. Funciones que cumplen las obligaciones .....	17
4. Derecho de las obligaciones: terminología .....	18
5. Inconveniencia de emplear terminologías alternativas.....	19
6. Concepto de obligación: definición de las <i>Institutas</i> y otras más modernas .....	20
7. Empleo inadecuado del vocablo "obligación" .....	24
8. Evolución del concepto de obligación.....	31
9. La influencia del Derecho canónico.....	39
10. Derechos creditorios y derechos reales.....	40
11. Diferencias entre las obligaciones y los derechos reales .....	43
11.1. Diferencia con los deberes de familia (fidelidad conyugal, ayuda mutua, domicilio común, cuidado y educación de los hijos, obediencia filial, etc.).....	44
11.2. Diferencia con los deberes morales .....	45
12. Obligaciones reales, ambulatorias o <i>propter rem</i> .....	46
12.1. Diversos supuestos de obligaciones <i>propter rem</i> .....	48

### Capítulo II ELEMENTOS DE LAS OBLIGACIONES

1. Elementos esenciales de la obligación .....	51
2. Caracteres de la obligación .....	52
3. Naturaleza jurídica de la obligación .....	59
4. Prestación: concepto. Conducta del deudor; bien debido. Requisitos. Clases .....	62
1) Obligaciones de medios, de actividad o de prudencia y diligencia.....	64
2) Obligaciones de resultado, determinadas o de fines .....	65

5. Requisitos que debe reunir una obligación .....	66
a) Debe ser posible.....	66
b) Debe estar en el comercio.....	69
c) Debe ser lícito .....	69
d) No debe ofender la moral o las buenas costumbres.....	70
e) Debe ser determinado o determinable.....	72
6. ¿Debe el objeto ser susceptible de apreciación pecuniaria? .....	73
7. Sujetos de la obligación.....	76
7.1. Requisitos que deben reunir.....	77
8. Causa .....	80
8.1. Causa. Acepciones.....	83
8.2. La distinción entre causa-fin y causa-motivo .....	84
8.3. La causa-fin y la causa-motivo en el nuevo Código Civil y Comercial .....	87
9. El problema de la frustración del fin del contrato .....	94

### Capítulo III

#### EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES

1. Concepto .....	97
1.1. Efectos entre las partes .....	101
1.2. Efectos con relación a terceros.....	104
1.3. Efectos con respecto a los terceros.....	106
1.4. Clasificación de los efectos entre las partes .....	112
2. El cumplimiento de la obligación.....	113
3. La extinción de la obligación.....	118
3.1. El cumplimiento de las obligaciones.....	119
4. El pago como medio de extinción obligacional.....	119
4.1. Concepto.....	122
4.2. Distintas acepciones del término pago .....	123
4.3. Naturaleza jurídica del pago .....	123
4.4. Análisis de las diversas posiciones.....	128
5. Pago y legitimación: legitimados para el pago .....	128
5.1. <i>Solvens</i> .....	128
5.2. Requisitos de un pago válido .....	130
6. Pago por tercero .....	132
6.1. Requisitos .....	133
6.2. Efectos del pago por tercero .....	135
7. Legitimación pasiva para el pago .....	136
7.1. <i>Accipiens</i> .....	136
7.2. Principio general del pago al tercero.....	140
7.3. Pago al representante.....	142
7.4. Sucesores del acreedor.....	142

### Capítulo IV

#### OBJETO DEL PAGO. REQUISITOS

1. Requisitos.....	143
1.1. Excepciones del art. 869 CCC .....	149
2. Lugar del pago o cumplimiento .....	155
2.1. Reglas generales.....	156
3. Las obligaciones <i>quérables</i> o de recogida .....	157
3.1. La mora en las obligaciones <i>quérables</i> .....	162
4. Tiempo del pago.....	168
4.1. Distintos casos .....	168
5. Gastos: principios generales. Aplicaciones.....	176
5.1. Riesgos del pago .....	177
6. Efectos: liberación del deudor, su irrevocabilidad. Efectos secundarios.....	178
6.1. Efectos principales del pago .....	178
6.2. Efectos secundarios o accidentales.....	180

### Capítulo V

#### LA CARGA DE LA PRUEBA DEL PAGO. INTERACCIONES PROCESALES Y SUSTANCIALES

1. Introducción .....	185
2. Prueba del pago y apreciación de esa prueba .....	188
3. Recibo: concepto y naturaleza .....	188
3.1. Exigibilidad del recibo.....	190
3.2. Forma y contenido del recibo .....	191
3.3. Valor probatorio.....	192
3.4. Otros medios de prueba del pago.....	193
4. Extinción de intereses por aceptación de pagos parciales sin reservas .....	194
5. Imputación del pago. Concepto.....	198
5.1. Naturaleza jurídica de la imputación.....	200
5.2. Requisitos .....	200
5.3. Clases de imputación.....	201
5.4. Momento de la imputación .....	205

### Capítulo VI

#### INCUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES

1. Incumplimiento y ejecución forzada específica.....	209
1.1. Distintas maneras de lograr el cumplimiento de la prestación....	210
1.2. Otros procedimientos compulsivos.....	215

2. Las astreintes o "vueltas de tuerca" .....	217
2.1. Antecedentes históricos de las astreintes .....	219
2.2. Presupuestos de aplicación de astreintes .....	221
2.3. Sujetos pasivos de su aplicación .....	223
2.4. Ejecutoriedad de las astreintes .....	224
2.5. Caracteres de las astreintes .....	224
3. Cumplimiento por tercero .....	244
4. Acciones de ejecución contra el deudor .....	246
4.1. Acciones individuales .....	246
4.2. Acciones colectivas .....	248
5. Garantía patrimonial. Principio de la igualdad entre los acreedores y sus excepciones. Bienes excluidos de la garantía común .....	248
5.1. El principio de la unidad de patrimonio y la responsabilidad por deudas. La responsabilidad plena por las obligaciones contraídas .....	248
5.2. Limitación de la responsabilidad por deudas .....	251
5.3. Carácter de la enumeración contenida en el art. 744 CCC .....	259
5.4. La inembargabilidad en la jurisprudencia nacional .....	259
5.5. Existencia de más de un bien con igual función .....	260
5.6. Deberes y facultades de los magistrados .....	260
5.7. Embargo y orden público .....	261
5.8. Embargo y valor de los bienes .....	261
5.9. Instrumentos necesarios para el ejercicio de la profesión .....	262
5.10. Situación de un taxímetro frente al embargo .....	263
6. Ejecución forzada colectiva: concepto. Efectos .....	263
6.1. Características especiales .....	264
7. Beneficio de competencia .....	265
8. Obligación a mejor fortuna .....	269
8.1. Beneficio de litigar sin gastos .....	271
9. Acción directa .....	272

## Capítulo VII

### EL INCUMPLIMIENTO DE LA PRESTACIÓN

1. El incumplimiento imputable de la obligación .....	276
1.1. Cumplimiento indirecto de la prestación (indemnización del daño) .....	277
1.2. Subsidiariedad .....	278
1.3. Formas del incumplimiento .....	280
1.4. Inejecución relativa .....	280
2. La mora .....	282
2.1. Mora del deudor .....	284
2.2. Requisitos esenciales .....	286
2.3. Distintos sistemas de constitución .....	287

3. La interpelación .....	290
3.1. Caracteres de la interpelación .....	291
3.2. Interpelación estéril .....	295
3.3. Requisitos de la interpelación .....	296
3.4. La constitución en mora en el Código Civil argentino .....	298
3.5. Formas de la interpelación .....	302
3.6. Efectos de la mora .....	303
3.7. Cesación de la mora del deudor .....	307
3.8. Purga de la mora .....	307
3.9. Renuncia a la mora .....	309
3.10. Mora y suspensión de la prescripción .....	309
3.11. Mora del acreedor .....	310
3.12. Requisitos para que se constituya la <i>mora accipiendi</i> .....	312
3.13. Mora del acreedor ( <i>mora creditoris</i> o <i>mora accipiendi</i> ) .....	313
3.14. Efectos de la <i>mora accipiendi</i> .....	313
4. Incumplimiento inimputable .....	315
4.1. Caso fortuito y fuerza mayor .....	315
4.2. Concepto .....	318
4.3. El caso fortuito en el nuevo Código Civil y Comercial .....	318
4.4. El caso fortuito como causa ajena (art. 1726 CCC) .....	320
4.5. El caso fortuito en el cumplimiento obligacional y en la responsabilidad extracontractual y sus diferencias. Su rol en cada caso .....	323
4.6. Naturaleza jurídica del <i>casus</i> .....	329
4.7. La configuración del caso fortuito. Tesis de Exner .....	330
4.8. Requisitos del caso fortuito .....	335
4.9. Supuestos que pueden configurar un caso fortuito .....	342
4.10. Apreciación de los presupuestos del caso fortuito .....	346
4.11. Efectos del caso fortuito .....	349
4.12. Caso fortuito y factores de atribución (culpa y riesgo) .....	356
4.13. Prueba del caso fortuito .....	358
5. Teoría de la imprevisión .....	359
5.1. Teoría de la imprevisión: Concepto .....	360
5.2. El derecho frente a las fluctuaciones macroeconómicas sobrevenidas .....	362
5.3. Ámbito de aplicación de la imprevisión .....	364
5.4. Naturaleza de la imprevisión .....	366
5.5. Fundamentos de la imprevisión .....	367
5.6. Diferencia entre la imprevisión y la imposibilidad de cumplimiento .....	367
5.7. Comparación entre imprevisión y caso fortuito .....	367
5.8. Presupuestos para la procedencia de la teoría de la imprevisión .....	368
5.9. Requisitos de aplicación de la imprevisión .....	369

5.10. Efectos de la imprevisión .....	371
5.11. Renuncia de la imprevisión .....	373
5.12. La cláusula <i>rebus sic stantibus</i> .....	374
6. Otras doctrinas similares .....	379
7. El fin del contrato en la jurisprudencia argentina anterior a la reforma .....	383
8. La frustración del fin del contrato en la jurisprudencia anterior .....	384

Capítulo VIII  
LIBERACIÓN COACTIVA  
DEL DEUDOR

1. La mora del acreedor y el pago por consignación .....	389
2. El pago por consignación .....	391
2.1. Caracteres del pago por consignación .....	393
2.2. La consignación en el nuevo Código .....	394
2.3. La consignación judicial .....	395
2.4. La consignación extrajudicial .....	401
2.5. Casos en que procede la consignación .....	405

Capítulo IX  
PRENOCIÓN

1. Clases de obligaciones. Por la determinación de la prestación: diversos grados .....	412
1.1. Las obligaciones de dar .....	414
2. Obligaciones de hacer .....	442
2.1. Características especiales de las obligaciones de hacer .....	444
2.2. Comparación con las obligaciones de dar .....	445
2.3. Las obligaciones de hacer en el nuevo Código Civil y Comercial .....	446
2.4. Clases de obligaciones de hacer .....	450
2.5. Modo de cumplimiento .....	453
2.6. Incumplimiento en tiempo o forma de una obligación de hacer .....	455
2.7. Destrucción de lo realizado indebidamente .....	456
2.8. Imposibilidad de cumplir la obligación sin culpa del deudor .....	457
2.9. ¿Desde cuándo debió darse la imposibilidad? .....	458
2.10. Destrucción o deterioro de la obra por caso fortuito antes de la entrega .....	458
2.11. Casos especiales .....	458
3. Obligaciones de no hacer: concepto; clases; modo de cumplimiento .....	459
3.1. Régimen de la obligación de no hacer .....	460
3.2. Clases .....	462

3.3. Tiempo y modo de la abstención debida .....	463
3.4. Régimen legal .....	463
3.5. Incumplimiento .....	464
3.6. Ejecución directa .....	465
3.7. Imposibilidad de cumplimiento .....	466

Capítulo X  
OBLIGACIONES DE OBJETO  
PLURAL O MÚLTIPLE

1. Obligaciones conjuntivas o conjuntas .....	467
2. Obligaciones disyuntivas o disjuntas .....	469
2.1. Obligación facultativa .....	469
2.2. Obligación alternativa .....	480
3. Obligación de dar cosas inciertas no fungibles .....	491
3.1. Caracteres .....	493
3.2. Elección .....	494
3.3. Elección: legitimación .....	494
3.4. Límites efectivos de la elección .....	495
3.5. Forma de la elección .....	496
3.6. Momento de la elección .....	496
3.7. Obligaciones de género: efectos .....	497
3.8. La mora del deudor en las obligaciones de género .....	497
3.9. Obligaciones de género limitado .....	498
4. Obligaciones de dar cosas inciertas fungibles .....	499

Capítulo XI  
OBLIGACIONES PECUNIARIAS O DE DAR DINERO

1. Introducción .....	501
2. La moneda .....	503
2.1. Origen y evolución de la moneda .....	503
3. Funciones elementales del dinero .....	505
3.1. Funciones económicas de la moneda .....	507
4. Caracteres del dinero .....	509
4.1. Moneda metálica .....	509
4.2. Moneda de papel .....	510
4.3. Papel moneda .....	512
4.4. Valor de la moneda .....	516
4.5. Nominalismo y valorismo .....	516
4.6. El problema de la inflación .....	517
4.7. Formas de corrección del nominalismo .....	520
4.8. Obligaciones en moneda nacional .....	521

5. Las obligaciones en moneda extranjera en el Código Civil y Comercial de la Nación.....	529
6. Intereses .....	532
6.1. Concepto.....	533
6.2. Clases de intereses.....	534
6.3. Caracteres y naturaleza .....	535
6.4. Funciones de la tasa de interés .....	535
6.5. Clases de tasa de interés .....	536
6.6. Tasas o pacto de intereses.....	537
6.7. Sistema del Código.....	538

### Capítulo XII

#### LAS OBLIGACIONES NATURALES EN EL CÓDIGO CIVIL Y COMERCIAL DE LA NACIÓN

1. Introducción .....	543
1.1. Naturaleza jurídica de las obligaciones naturales .....	546
1.2. Diferencias entre obligación natural y deber moral.....	547
1.3. Otras obligaciones naturales (vestidas de deberes morales) en el nuevo Código Civil y Comercial.....	547
1.4. Efectos de las obligaciones naturales.....	548
2. Según las particularidades del vínculo. Puras y modales, concepto ....	548
2.1. Sistemática empleada en la materia .....	549
2.2. Obligaciones modales .....	550
2.3. Presunción de pureza o simplicidad de las obligaciones .....	550
2.4. Las modalidades .....	551
2.5. Caracteres de las obligaciones sujetas a modalidades .....	552
2.6. Análisis de cada modalidad.....	553
2.7. Obligaciones sujetas a condición .....	555
2.8. Otras clases de condición .....	566
2.9. Caracteres de la condición .....	567
2.10. Forma .....	567
2.11. Quiénes pueden crear la condición .....	567
2.12. <i>Condictio iuris</i> .....	567
2.13. Cumplimiento de la condición.....	568
2.14. Efectos.....	568
2.15. Prueba de la condición .....	571
2.16. Plazo.....	571
3. Cargo. concepto y caracteres.....	572
3.1. Diferencia con la condición .....	572
3.2. Caracteres.....	573
3.3. Beneficiario del cargo .....	574
3.4. Especies .....	574
3.5. Condiciones y cargos prohibidos .....	575

3.6. Requisitos .....	575
3.7. Cumplimiento del cargo.....	575
3.8. Incumplimiento del cargo .....	576
3.9. Transmisibilidad de los cargos.....	577
4. Por la unidad o pluralidad de vínculos.....	577
4.1. Requisitos de las obligaciones bilaterales.....	578
4.2. Efectos de las obligaciones bilaterales .....	580
4.3. Excepciones.....	580
4.4. Régimen de los riesgos.....	581
4.5. Lugar del pago.....	582

### Capítulo XIII

#### EL TIEMPO DE CUMPLIMIENTO DE LA PRESTACIÓN

1. Tiempo de cumplimiento .....	583
1.1. Clasificación de las obligaciones según el tiempo de cumplimiento .....	583
1.2. Clasificación según el tiempo de exigibilidad de la prestación.....	587
2. Obligación a plazo: concepto .....	587
2.1. El plazo .....	588
2.2. Diferencias entre el plazo y la condición .....	589
2.3. Caracteres.....	590
2.4. Clasificaciones .....	593
2.5. A favor de quién se establece el plazo .....	597
2.6. Caducidad .....	598
2.7. Efectos del plazo.....	600
2.8. Pago anticipado .....	601
3. Por el contenido de la prestación. Obligaciones de medios y de resultados.....	601
3.1. Diligencia debida en las obligaciones de medios o actividad ....	610
4. Por la importancia de la prestación. Obligaciones principales y accesorias .....	612
4.1. Tipos de accesoriedad.....	612
4.2. Efectos de la vinculación entre las obligaciones principales y accesorias .....	613

### Capítulo XIV

#### CLASIFICACIÓN DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LOS SUJETOS QUE INTERVIENEN

1. Concepto general .....	615
1.1. Pluralidad disyunta o alternativa.....	616
1.2. Pluralidad conjunta (obligaciones mancomunadas, solidarias y concurrentes).....	618

1.3. Clasificación de las obligaciones plurales conjuntas .....	619
2. Obligaciones simplemente mancomunadas .....	622
2.1. Concepto .....	622
2.2. Efectos de la yuxtaposición de categorías .....	624
2.3. Obligaciones divisibles .....	631
2.4. Obligaciones indivisibles. Efectos de la indivisibilidad .....	641
2.5. Clases de indivisibilidad .....	644

## Capítulo XV OBLIGACIONES SOLIDARIAS

1. Características. Concepto .....	649
1.1. ¿Solidaridad flexible? .....	652
1.2. Importancia de la solidaridad .....	653
1.3. Clases de solidaridad .....	654
1.4. Fuentes de la solidaridad .....	654
2. Caracteres de las obligaciones solidarias .....	656
3. Régimen de las obligaciones solidarias en el nuevo Código Civil y Comercial .....	658
4. Efectos de la solidaridad pasiva .....	659
5. Presunciones y prueba de la solidaridad .....	662
6. Renuncia a la solidaridad .....	662
7. Relaciones de los codeudores solidarios entre sí .....	663
7.1. Insolvencia de uno de los deudores .....	663
8. Solidaridad activa .....	664
8.1. Régimen de la solidaridad activa en el nuevo Código Civil y Comercial .....	664
8.2. Relaciones de los acreedores entre sí .....	666
8.3. Modos extintivos de la solidaridad activa .....	666
9. Obligaciones <i>in solidum</i> .....	667
9.1. Las obligaciones <i>in solidum</i> o concurrentes en la jurisprudencia nacional .....	670
9.2. Obligaciones concurrentes: concepto y esencia .....	670
9.3. Efectos de las obligaciones <i>in solidum</i> según la jurisprudencia nacional .....	673
10. Paralelo entre la solidaridad y la indivisibilidad .....	675
11. Otros casos de pluralidad de sujetos .....	676
11.1. Pluralidad subsidiaria de sujetos .....	676
11.2. Obligaciones en mano común .....	676

MARCELO J. LÓPEZ MESA

Profesor titular de Derecho Civil en la Universidad Austral  
Juez y presidente de la Sala A de la Cámara de Apelaciones de  
Trelew (Chubut) - Argentina

# Derecho de las Obligaciones

Manual

*Análisis del nuevo Código Civil y Comercial*

VOLUMEN II

editorial  
**B** de **f**  
Montevideo - Buenos Aires

2015

*Julio César Faira* - Editor



## ÍNDICE

### Capítulo XVI MODIFICACIÓN DE LA OBLIGACIÓN

1. Introducción .....	1
2. Distinción entre modificación y novación de la obligación .....	4
3. Transmisión de derechos y obligaciones.....	6
3.1. Principio de transmisibilidad de la obligación.....	8
3.2. Formas de transmisión.....	8
3.3. Transmisiones <i>mortis causa</i> .....	9
3.4. Obligaciones transmisibles.....	10
3.5. Transmisión de los derechos en el nuevo Código Civil y Comercial .....	10
4. Transmisión convencional.....	12
5. Cesión de derechos.....	13
5.1. La cesión de derechos en el nuevo Código Civil y Comercial....	16
5.2. Caracteres del contrato de cesión de derecho .....	17
5.3. Ámbito de la cesión .....	21
5.4. Objeto de la cesión.....	22
5.5. Excepciones .....	23
5.6. Cesión de derechos <i>intuitu personae</i> .....	26
5.7. Las diferentes funciones que puede cumplir una cesión .....	26
5.8. Régimen legal aplicable a la cesión.....	32
5.9. Alcance de la cesión .....	34
5.10. Efectos de la cesión.....	35
6. Medidas conservatorias del crédito cedido .....	36
6.1. Garantía de evicción .....	36
6.2. Diligencia exigible al cesionario .....	39
6.3. Efectos de la cesión con relación a terceros .....	41
6.4. Eficacia de la cesión frente a los terceros .....	42
6.5. Forma de la notificación .....	46
6.6. Otros aspectos de la cesión .....	48
7. Cesión de deudas.....	49
7.1. Utilidad de la cesión de deudas .....	52
7.2. Clases de cesión de deudas.....	52
7.3. La cesión de deudas en el nuevo Código Civil y Comercial.....	52

8. Cesión de posición contractual.....	54
8.1. Noción.....	54
8.2. Régimen del nuevo Código Civil y Comercial .....	56
9. Pago con subrogación.....	60
9.1. Pago con subrogación: concepto .....	61
9.2. Comparación con figuras similares.....	63
9.3. Fundamentos de la subrogación.....	64
9.4. Funcionalidad de la subrogación.....	65
9.5. Ventajas de esta figura.....	67
9.6. Clases de pago con subrogación.....	67
9.7. Otro supuesto.....	70
9.8. Efectos de la subrogación.....	70
9.9. Subrogación parcial .....	73
9.10. Derechos del <i>solvens</i> .....	73
9.11. Oposición de la subrogación.....	74
9.12. Prueba de la subrogación.....	75
9.13. Requisitos .....	76
9.14. Naturaleza jurídica .....	76

~~Capítulo XVII  
PROTECCIÓN DEL CRÉDITO~~

1. Garantía.....	79
1.1. Medios de garantía.....	79
1.2. Tipos de garantía.....	80
1.3. Patrimonio.....	81
1.4. Límites o excepciones a este principio.....	82
1.5. Situación de los acreedores.....	83
1.6. Derecho de preferencia.....	84
1.7. El funcionamiento de los privilegios en el derecho moderno ...	87
1.8. La regulación de los privilegios en el nuevo Código Civil y Comercial.....	89
1.9. Caracteres de los privilegios.....	94
1.10. Principios que reglan los privilegios y establecen su orden .....	96
1.11. Fundamentos del legislador para el otorgamiento de privilegios.....	98
1.12. Fuente e interpretación de los privilegios.....	99
1.13. Invocación de los privilegios.....	99
1.14. Naturaleza jurídica .....	100
1.15. El problema del rango.....	101
2. Derecho de retención .....	102
2.1. El derecho de retención en el nuevo Código Civil y Comercial ...	105
2.2. Caracteres del derecho de retención .....	107
2.3. Funciones de este denominado derecho.....	109

2.4. Naturaleza jurídica .....	109
2.5. Derechos y obligaciones del retenedor .....	111
2.6. Interpretación de este derecho .....	113
2.7. Requisitos para el ejercicio del derecho.....	113
2.8. Efectos del derecho de retención .....	116
2.9. Sustitución del derecho de retención .....	117
2.10. Extinción del derecho de retención .....	118

Capítulo XVIII  
LAS ACCIONES CON QUE CUENTA  
EL ACREEDOR INSATISFECHO

1. Medidas de protección del crédito.....	124
1.1. Acción subrogatoria .....	124
1.2. La "acción subrogatoria" en el nuevo Código Civil y Comercial .....	126
1.3. Presupuestos de empleo de la herramienta .....	131
1.4. Funcionamiento de la acción subrogatoria.....	133
1.5. Caracteres de esta vía .....	134
1.6. Derechos y acciones que son pasibles de ser ejercidos por ella....	134
1.7. Los derechos personalísimos y la "inherencia personal" .....	136
1.8. Efectos de la acción subrogatoria.....	139
2. Acción directa.....	139
2.1. Caracteres de esta acción.....	141
2.2. Fundamentos de esta acción.....	141
2.3. Comparación con la acción subrogatoria.....	142
2.4. Efectos de la acción directa.....	143
2.5. Requisitos para el ejercicio de la acción directa .....	144
2.6. Supuestos en el nuevo ordenamiento civil argentino.....	145
2.7. Cosa juzgada .....	146
2.8. Prescripción.....	147
3. La acción de simulación.....	147
3.1. La simulación en el nuevo Código Civil y Comercial .....	149
3.2. El acuerdo simulatorio y la <i>causa simulandi</i> .....	150
3.3. Clases de simulación.....	153
3.4. La acción de simulación .....	154
3.5. Prueba de la simulación .....	158
3.6. Presunciones de simulación .....	160
3.7. Efectos de la declaración de simulación .....	161
4. La acción pauliana.....	164
4.1. Fundamento de la acción pauliana.....	165
4.2. Comparación con acciones similares .....	166
4.3. Caracteres .....	167
4.4. Fisiología de la acción pauliana .....	171

5. Medidas cautelares. Concepto, clases, efectos.....	179
5.1. La excesiva duración de los procesos de conocimiento y las medidas cautelares .....	179
5.2. Presupuestos de las medidas cautelares.....	182
5.3. Finalidad de las medidas cautelares .....	182
5.4. Caracteres .....	183
5.5. Clasificación .....	185
5.6. Criterios para admitir o rechazar una medida cautelar .....	186
5.7. Alcance de las medidas cautelares .....	189

### Capítulo XIX

#### FUENTES DE LAS OBLIGACIONES. CONCEPTO. CLASIFICACIONES

1. Clasificación de las fuentes .....	196
2. La sentencia judicial ¿es fuente de obligaciones?.....	198
3. La importancia de las fuentes obligacionales.....	202
4. Delitos y cuasidelitos.....	206
5. Contrato: noción.....	206
5.1. Evolución y actualidad del contrato .....	207
6. El contrato hoy .....	231
7. El cuasicontrato .....	232
7.1. El cuasicontrato en el nuevo Código Civil y Comercial .....	238
8. Declaración unilateral de voluntad.....	239
8.1. Concepto .....	239
8.2. Elementos de la declaración unilateral de voluntad .....	245
8.3. Algunos ejemplos nominados de esta fuente .....	249
9. Concursos públicos .....	259
9.1. Concurso público con premio: importancia y funcionalidad ...	260
9.2. Normativa aplicable a estos concursos .....	261
10. Garantías unilaterales y títulos valores .....	265
11. El compromiso irrevocable en el régimen de protección de la competencia.....	265
12. La gestión de negocios ajenos .....	265
12.1. Importancia actual de este cuasicontrato.....	265
12.2. Gestión de negocios: notas conceptuales.....	267
12.3. Distinción con el mandato tácito.....	268
12.4. Función de la gestión.....	269
12.5. Sujetos de la gestión de negocios.....	270
12.6. Presupuestos requeridos para la existencia de una gestión.....	270
12.7. Presupuestos excluidos por el nuevo Código .....	279
12.8. Efectos de la gestión .....	280
12.9. Diversos supuestos de gestión de negocios ajenos .....	288

12.10. Responsabilidad derivada de la gestión.....	289
12.11. Ratificación de la gestión.....	292
13. Enriquecimiento sin causa .....	294
13.1. El enriquecimiento sin causa en el nuevo Código Civil y Comercial argentino.....	296
13.2. Naturaleza y fundamento de la institución.....	296
13.3. Caracteres de la acción de enriquecimiento sin causa .....	297
13.4. El enriquecimiento sin causa como reverso del derecho de daños .....	300
13.5. Presupuestos para la aplicación del enriquecimiento sin causa.....	302
14. Empleo útil.....	322

### Capítulo XX

#### CUASICONTRATOS

1. Pago de lo indebido .....	327
1.1. Presupuestos o requisitos del pago indebido.....	329
1.2. Fundamentos de la repetición por pago indebido .....	330
1.3. Legitimación activa en casos de repetición por pago indebido...	331
1.4. Legitimación pasiva en casos de repetición por pago indebido...	331
1.5. Diferentes supuestos de pago de lo indebido .....	333
2. Pago sin causa: concepto. Casos .....	337
3. El pago indebido en el nuevo Código Civil y Comercial .....	337
3.1. Supuestos de pago sin causa.....	338
3.2. Alcance de la repetición del pago indebido .....	345
3.3. Situaciones especiales.....	346
3.4. Autonomía de la voluntad y pago de lo indebido .....	346
3.5. Evaluación del nuevo régimen del pago de lo indebido.....	347
4. Obligaciones legales <i>stricto sensu</i> . Concepto; caracteres; casos .....	347
4.1. Caracteres de estas obligaciones .....	353
4.2. Casos típicos de obligaciones <i>ex lege</i> .....	354
5. Otras fuentes obligacionales .....	356
5.1. La apariencia como fuente de obligaciones.....	356
6. Doctrina de los actos propios.....	358
6.1. Esencia y fundamento de la doctrina de los actos propios.....	358
6.2. La doctrina y el derecho argentino .....	363
6.3. Sus presupuestos y requisitos de aplicación .....	364
6.4. La doctrina vincula también a jueces y tribunales .....	364
6.5. La doctrina rige, aunque limitadamente, en temáticas de orden público .....	365
6.6. Observaciones sobre su aplicabilidad .....	366
7. Doctrina de la confianza legítima .....	367
7.1. Idea general .....	370
7.2. Fundamentos de la doctrina.....	370

7.3. Los requisitos de aplicación de la doctrina de la confianza legítima.....	376
7.4. Los efectos de su aplicación.....	381
7.5. Observaciones.....	383
8. El abuso del derecho.....	384
8.1. Introducción.....	384
8.2. Concepto de "abuso del derecho".....	386
8.3. El abuso del derecho en el nuevo Código Civil y Comercial.....	390
8.4. Premisa fundante implícita de la teoría del abuso del derecho: la relatividad de los derechos.....	390
8.5. Configuración del acto abusivo.....	398
8.6. Criterios de caracterización del acto abusivo, propuestos por los autores.....	404
8.7. Ámbito de aplicación de esta herramienta.....	414

Capítulo XXI  
EXTINCIÓN DE LAS OBLIGACIONES

1. Introducción.....	417
1.1. Enumeración legal.....	418
1.2. Clasificación de los modos extintivos.....	420
1.3. Efectos.....	420
2. Novación. Concepto.....	421
2.1. Comparación con otras instituciones.....	424
2.2. Requisitos.....	425
2.3. Interpretación y prueba de la novación.....	430
2.4. Clases de novación.....	431
2.5. Inexistencia de novación.....	432
2.6. Efectos de la novación.....	433
2.7. Aplicación supletoria del régimen de la novación.....	433
2.8. Caso de novación en ciertas obligaciones.....	433
3. Dación en pago. Concepto.....	435
3.1. Presupuestos de la dación en pago.....	439
3.2. Comparación con figuras similares.....	440
3.3. La recepción de cheques y títulos de crédito.....	440
3.4. Naturaleza jurídica.....	441
3.5. Efectos.....	442

Capítulo XXII  
COMPENSACIÓN

1. Concepto.....	443
1.1. Funcionamiento de la compensación.....	445
1.2. Importancia práctica.....	446

1.3. La compensación en el nuevo Código Civil y Comercial.....	447
1.4. Clases de compensación.....	447
1.5. Sujetos de la compensación.....	449
1.6. Requisitos.....	450
1.7. Momento en que se opera.....	452
1.8. Supuestos especiales de compensación.....	453
1.9. Obligaciones no compensables.....	454
1.10. Efectos de la compensación.....	455
2. Confusión.....	456
2.1. Concepto.....	457
2.2. Hechos que pueden dar lugar a la compensación.....	458
2.3. Alcance.....	459
2.4. Requisitos de la confusión.....	459
2.5. Efectos de la confusión.....	460
3. Renuncia de derechos.....	460
3.1. La renuncia en el nuevo Código Civil y Comercial argentino.....	461
3.2. Concepto.....	461
3.3. Naturaleza jurídica.....	462
3.4. Especies.....	463
3.5. Caracteres.....	464
3.6. Capacidad requerida para renunciar.....	465
3.7. Personería para renunciar por cuenta ajena.....	466
3.8. Forma y prueba.....	467
3.9. Retracción.....	469
3.10. Efectos de la renuncia.....	469
4. Remisión de deuda.....	469
4.1. Concepto.....	470
4.2. Comparación con otras figuras.....	471
4.3. Naturaleza jurídica.....	472
4.4. Renuncia del acreedor a las garantías de la obligación.....	473
4.5. Efectos de la remisión: principio general.....	474
4.6. Imposibilidad de cumplimiento.....	474
4.7. Alcance de la imposibilidad.....	475
4.8. Requisitos.....	476
4.9. Imposibilidad: alcance del concepto.....	477
4.10. Imposibilidad temporaria.....	477
4.11. Efectos de la imposibilidad de pago.....	477

Capítulo XXIII  
TRANSACCIÓN

1. Concepto.....	479
2. La nueva forma de ver la transacción.....	482
3. Derechos que pueden ser materia de una transacción.....	484

4. Caracteres de la transacción.....	485
5. Elementos esenciales de la transacción.....	489
5.1. Preexistencia de un proceso judicial.....	494
6. Forma y prueba de la transacción.....	495
7. Capacidad para transar.....	498
8. Transacción por otro.....	499
9. Facultades del juez a su respecto.....	500
10. Efectos de la transacción.....	500
10.1. Efecto de cosa juzgada.....	501
11. Ineficacia de la transacción.....	504
12. El vicio de lesión y las transacciones.....	506
12.1. Limitaciones de la invocación de la lesión.....	507
13. Conclusiones sobre la transacción.....	508

#### Capítulo XXIV

#### EL TIEMPO Y LAS RELACIONES JURÍDICAS

1. El tiempo y el calendario.....	511
1.1. El calendario juliano y el calendario gregoriano.....	512
1.2. Características del calendario gregoriano.....	513
2. El tiempo y la prescripción.....	514
3. Plazo resolutorio; preclusión, etc.: noción, casos.....	516
4. La caducidad de derechos y su nueva actualidad.....	517
4.1. La caducidad sustancial de derechos.....	518
4.2. Presupuestos o elementos de la caducidad.....	520
4.3. Caracteres de la caducidad.....	521
4.4. Fundamentos de la caducidad.....	521
4.5. Interpretación de la caducidad.....	522
4.6. Plazo de prescripción y plazo de caducidad.....	523
4.7. Régimen y efectos de la caducidad en el nuevo Código Civil y Comercial.....	527
4.8. Supuestos de caducidad en el nuevo Código Civil y Comercial.....	530
5. Prescripción.....	536
5.1. Fundamento jurídico-político de la prescripción.....	537
5.2. Prescripción: clases.....	539
5.3. Prescripción liberatoria o extintiva: alcance.....	540
5.4. Concepto y elementos.....	541
5.5. Caracteres.....	544
5.6. Contra quiénes corre la prescripción.....	546
5.7. Derechos y acciones imprescriptibles.....	546
5.8. Plazos de prescripción: prescripción ordinaria; prescripciones especiales.....	547

5.9. Imposibilidad de hacer valer los derechos.....	551
5.10. Interrupción de la prescripción.....	555
5.11. Suspensión de la prescripción.....	560
5.12. Modificación de los plazos de prescripción.....	568
5.13. Aspectos procesales relacionados.....	570
BIBLIOGRAFÍA.....	579