## Conjuntos inmobiliarios

Las ubanizaciones privadas en la ley 26.994

Ciudades abiertas y cerradas; inteligentes y defragmentadas Barrios cerrados. Clubes de campo. Adecuaciones Experiencias comparadas. El Código Civil y Comercial Coparticipación. Sanciones. Arbitraje



BUENOS AIRES - BOGOTÁ - PORTO ALEGRE

2017

## ÍNDICE GENERAL 🗸

Palabras preliminares				
		Capítulo Primero		
EL EXOSISTEMA				
§	1.	Introducción	1	
§	2.	Inserción de las urbanizaciones privadas dentro del territorio (la escala ciudad-metrópoli-conurbación-megalópolis)	7	
§	3.	Las ciudades mundiales ("world cities")	4	
		Capítulo II		
EL MEȘOSISTEMA				
§	4.	Introducción	9	
§	5.	Ciudades inteligentes ("smart cities")	9 9	
		b) Tecnología y derecho	10	
		c) Niveles de articulaciónd) Aplicación práctica	11 11	
		e) El documento electrónico en el Código Civil y Comercial	13	
		f) La norma IRAM 43000	14	

XII		ÍNDICE GENERAL		
§	6.	"World smart cities"	15	
§	7.	El derecho registral	16	
§	8.	Ciudades privadas abiertas, "charter cities" o ciudades con estatutos	17	
§	9.	"Urban sprawl". Suburbanización dispersa	20	
§	10.	La ciudad defragmentada	23	
§	11.	El municipio y la ciudad (municipios, comunas y departamentos)	25	
§	12.	Las mercociudades	30	
Capítulo III EL MICROSISTEMA				
§	13.	Introducción	33	
§	14.	Conceptos generales	35	
§	15.	Normas provinciales	36	
		a) Actitudes contrarias a la inserción de barrios cerrados y clubes de campo	37	
_		b) Definiciones	39	
_	16.	De la desorganización a la organización	40	
Š	17.	Las formas coparticipativas de propiedad	43	
		a) "De lege lata"b) "De lege ferenda". Declaración unánime	44	
		b) De lege lefelida. Declaración unanime	44	
		Capítulo IV		
NORMAS DE DERECHO PRIVADO UTILIZADAS EN LA ORGANIZACIÓN Y DESARROLLO DE LAS URBANIZACIONES PRIVADAS				
§	18.	Introducción	49	
		a) Derechos personales derivados de figuras asociativas	49	
		b) Contrato de fideicomiso y propiedad fiduciaria	51	

§	19.	Fundamentos del Proyecto del Código Civil y Comercial de 2012	52
§	20.	Los conjuntos inmobiliarios en el Código Civil y Comercial	53
§	21.	Prehorizontalidad	54
§	22.	Características generales	56
Ĭ		a) Cerramiento	56
		b) Ubicación	61
		d) Indivisión de los bienes comunes	64
		e) El consorcio de propietarios	67
		1) Subcontrato	71
		2) Subconsorcio	71
		f) Reglamento	72
§	23.	Marco legal	74
		a) Conjuntos inmobiliarios, por razones de compe-	
		tencia, se rige por las normas administrativas lo-	
		cales	74
		1) Concepto	75
		2) Partes privativas. Partes comunes. Desti-	
		no	75
		3) Afectación en propiedad horizontal especial	75
		b) Normas que integran el marco legal	76 76
		2) El ejercicio de las facultades y obligaciones	76
		3) Localización y límites perimetrales	77
		4) Limitaciones y restricciones reglamentarias	78
		5) Gastos y contribuciones	78
		6) Derechos. Inseparabilidad	78
		7) Cesión de la unidad	79
		8) Cesiones administrativas	80
		9) Régimen de invitados y admisión de usuarios	
		no propietarios	82
		10) Servidumbres y otros derechos reales	82
		11) Transmisión de unidades	83
		12) Modificación del reglamento	84
		c) Tradición	84
§	24.	Título y modo suficientes. Causa de los derechos	o <b>-</b>

ÍNDICE GENERAL

XIII

XIV	ÍNDICE GENERAL	
§ 25.	Adecuación de los conjuntos inmobiliarios existentes, organizados por derechos personales	87
§ 26.	Barrio privado abierto	89
§ 27.	Extinción de la persona jurídica	90
	Capítulo V	
	SANCIONES Y DEFENSAS	
§ 28.	Introducción	91
§ 29.	Marco legal	91
	a) El patrimonio como función de garantía	92
	b) Factores de atribución	93
§ 30.	La teoría de la normal tolerancia	93
§ 31.	La teoría única de responder	94
§ 32.	La asamblea judicial	97
§ 33.	Régimen disciplinario de sanciones	98
§ 34.	El método heterocompositivo	98
	a) Mediación	99
	1) Mediación prearbitral	99
	Mediación arbitral  Comediación arbitral	99
	b) Conciliación	99 99
	c) Arbitraje	99
§ 35.	El contrato de arbitraje en el Código Civil y Co-	77
3 55.	mercial	102
	a) La teoría contractual	103
	b) La teoría jurisdiccional	103
	c) La teoría mixta	105
	d) El arbitraje institucional	107
	e) Acuerdo de elección de foro	108
	f) El principio "kompetenz-kompetenz"	109
	g) La cláusula compromisoria	110
	h) Dictado de medidas previas y sus efectos	111
	i) Revisión de los laudos arbitrales	111
	j) Designación de los árbitros	111

ÍNDICE GENERAL	xv
<ul><li>k) Materias excluidas del contrato de arbitraje</li><li>l) Inaplicabilidad de normas y responsabilidad</li></ul>	113
del Estado en la ley 26.994	114
m) El modelo	
Bibliografía	117 🛩