

Douglas N. Walton
Erik C. W. Krabbe

Argumentación y
normatividad dialógica

Compromisos y razonamiento interpersonal

Traducción
Cristián Santibáñez Yáñez

PALESTRA EDITORES
Lima - 2017

Contenido

Prólogo a la edición en español:	
LAS CULTURAS Y LAS ACADEMIAS.....	7
<i>Cristián Santibáñez Yáñez</i>	
PREFACIO	13
INTRODUCCIÓN	17
1. La lógica dialógica de Lorenzen.....	19
2. Los sistemas dialécticos de Hamblin	22
3. Los diálogos como contextos de argumentación y compromiso.....	25
4. El problema de la retracción	28
5. Nuevos rasgos utilizados para resolver problemas	29
1. LA ANATOMÍA DEL COMPROMISO	33
1.1. El compromiso de acción	35
1.2. El compromiso proposicional.....	45
1.3. Problemas a resolver	50
1.4. Sumario	53
2. LAS DINÁMICAS DEL COMPROMISO	57
2.1. Incurrir en compromiso	57
2.2. Perder el compromiso.....	63
2.3. Las relaciones entre compromisos.....	72
2.4. Choque de compromisos e inconsistencia.....	84
2.5. Problemas a resolver	96
2.6. Sumario	97

3.	DIÁLOGOS: TIPOS, METAS Y CAMBIOS	101
3.1.	Tipos y metas del diálogo: un bosquejo.....	102
3.2.	Los diálogos complejos: un estudio de caso.....	129
3.3.	Los cambios o saltos dialécticos	148
3.4.	Los cambios o saltos ilícitos y las falacias	157
3.5.	Problemas a resolver	167
3.6.	Sumario	168
4.	SISTEMAS DE REGLAS DE DIÁLOGO	175
4.1.	Ajuste y compromisos ocultos.....	176
4.2.	Preliminares técnicos	179
4.3.	Diálogo de persuasión permisivo (DPP)	187
4.3.1.	Descripción general del diálogo de persuasión permisivo	188
4.3.2.	Ejemplos de diálogos de persuasión permisivos	197
4.3.3.	Problemas de manejo de compromisos en Diálogos de Persuasión Permisivos	202
4.3.4.	Reglas del DPP ₀	207
4.4.	Diálogo de persuasión riguroso (DPR).....	214
4.4.1.	Descripción general del diálogo de persuasión riguroso.....	214
4.4.2.	Reglas del DPR ₀	218
4.5.	Diálogo de persuasión complejo.....	224
4.6.	Problemas a resolver	228
4.7.	Sumario	230
5.	CONCLUSIONES Y PROSPECTOS.....	237
5.1.	¿Cómo pueden usarse los sistemas de diálogos para evaluar la argumentación conversacional?	238
5.2.	Extensiones del DPP ₁	243
5.3.	Los compromisos ocultos nuevamente	247
5.4.	Sumario: tres tipos de compromisos.....	253
	APÉNDICE: UN PRÉCIS DE LA SEMÁNTICA DE ESTADO-ACCIÓN	257
	BIBLIOGRAFÍA	265
	ÍNDICE ANALÍTICO	273