

PIERLUIGI CHIASSONI

Decano de la facultad de
Derecho en la Universidad de Genova

**El Análisis Económico
del Derecho**
Orígenes fundamentos y
métodos del *Law & Economics*
en los EE.UU.

Traducción de
FÉLIX MORALES LUNA

Palestra Editores
Lima — 2013

Indice general

Introducción a la edición castellana	9
Prólogo	35
I. El análisis económico del derecho: Consideraciones introductorias	37
1. “Análisis económico del derecho”	37
2. Características del análisis económico del derecho	41
3. Objeto y articulación de la investigación	43
 <i>Primera parte</i>	
ORÍGENES Y DIFUSIÓN DEL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO	45
 II. Orígenes del Análisis Económico del Derecho:	
el aporte de los economistas	47
1. Introducción	47
2. El análisis económico del derecho de los economistas	51
3. Aaron Director: la protección de la competencia según	51
la microeconomía neoclásica de Chicago	51
4. Ronald Coase: derecho, externalidades negativas y	69
costos contractuales	69
5. Armen Alchian: microeconomía de los derechos de propiedad	84
6. Harold Demsetz: economía de los derechos de propiedad y	92
“enfoco nirvana”	92
7. Gordon Tullock: elecciones públicas y lógica económica del derecho	96
8. George Stigler: grupos de interés y regulación de la empresa privada	110
9. Aspectos básicos de las investigaciones iuseconómicas	117
de los economistas	117

III. Orígenes del Análisis Económico del Derecho: el aporte de los juristas ...123	
1. Guido Calabresi: accidentes y economía de los ilícitos civiles123	
2. El Análisis Económico del Derecho: juristas vs. economistas141	
3. Análisis Económico del Derecho “viejo” y “nuevo”145	
IV. Difusión del análisis económico del derecho149	
1. Circunstancias relevantes para la difusión de los modos de razonar <i>iuseconómicos</i>149	
2. Richard Posner: la economía “positiva” del common law159	
2.1. La polémica contra las investigaciones “normativas” de Calabresi161	
2.2. La polémica contra el conceptualismo167	
3. La economía “positiva” del <i>common law</i> : ¿explicación o reinterpretación?176	
Segunda parte	
ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO Y TEORÍAS ECONÓMICAS183	
V. El teorema de Coase y otros instrumentos de los iuseconomistas185	
1. Seis orientaciones metodológicas185	
2. Instrumentos neoclásicos186	
3. Teoremas de Coase y economía de los costos de transacción206	
3.1. El teorema de Coase: seis versiones auténticas210	
3.2. La economía de los costos de transacción221	
4. Instrumentos neo-institucionalistas y austro-evolucionistas225	
VI. Eficiencias iuseconómicas231	
1. Certeza, riqueza, bienestar231	
2. Optimalidad paretiana y superioridad paretiana232	
3. Eficiencia de Kaldor-Hicks239	
4. Atribución eficiente de derechos de propiedad a título originario247	
5. Atribución eficiente y protección de derechos individuales253	
6. Eficiencias ius-económicas y “ <i>technological jurisprudence</i> ”257	
Tercera parte	
ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO Y RAZONAMIENTO JURÍDICO261	
VII. El Análisis Económico del Derecho: ¿formalismo o realismo?263	
1. El Análisis Económico del Derecho en la literatura secundaria: cuestiones introductorias y temas de investigación263	
2. El Análisis Económico del Derecho y la cultura jurídica americana: “¿formalismo o realismo?”263	
3. Diez posiciones formalistas273	
4. Realismo tecnológico vs. realismo intuicionista277	
4.1. Aspectos del realismo tecnológico278	
4.2. Aspectos del realismo intuicionista283	
5. Análisis económico del derecho, formalismos, realismos286	
6. Razonamiento <i>iuseconómico</i> : <i>Powers vs. United States Postal Service</i>289	
7. Razonamiento <i>iuseconómico</i> y razonamiento formalista: <i>United States vs. Northern Securities Company</i>294	
8. Razonamiento <i>iuseconómico</i> y razonamiento realista intuicionista: <i>United States vs. Forness</i>298	
9. Razonamiento <i>iuseconómico</i> y razonamiento realista tecnológico: responsabilidad indirecta y administración del riesgo303	
10. A modo de conclusión308	
VIII. Conclusiones311	
Bibliografía315	